



OTTO OLSEN

UTFORDRING: UAVBRUTT PRODUKSJON

En ledende produsent av luftsystemløsninger trengte å sikre uavbrutt produksjon og holde løftet om 48-timers levering til kunder over hele verden. Alle forstyrrelser i forsyningskjeden kan føre til kostbar nedetid og påvirke konkurransefortrinnet deres.

LØSNING: OMFATTENDE LAGERSTYRINGSLØSNING

Gjennom skreddersydd lagerstyring, levering til rett tid og teknisk støtte fra eksperter tilbyr Otto Olsen en effektiv forsyningskjedeløsning og har bygget et tillitsbasert partnerskap med kunden.

FORDELER: REDUSERT NEDETID OG KONKURRANSEFORTRINN

Med Otto Olsens just-in-time-levering opplever kunden kontinuerlig produksjon, noe som eliminerer kostbar nedetid. Den pålitelige forsyningskjeden gjør det mulig for dem å holde løftet om 48-timers levering, noe som forbedrer konkurranseevnen i markedet.

OTTO OLSEN

PARKER-SERTIFISERT DISTRIBUTØR FOR NORGE

SIKRERE KONKURRANSEFORTRINN MED ET TILLITSBASERT PARTNERSKAP

Otto Olsen, en sertifisert Parker-distributør med base i Norge, er kjent for sine omfattende lagerstyringstjenester og tekniske ekspertise. Med et 10 000 m² lager og produksjonsanlegg sikrer Otto Olsen just-in-time-levering av deler, og opprettholder en høy leveringsnøyaktighet på 94 % til OEM-kundene. Tjenestene deres inkluderer avtaler om skreddersydd lagerbeholdning, kitting, just-in-time-levering og to-kasse-system.

«Kundene våre kan stole på at vi har produktet på lager, og vi har også et reservelager i anleggene våre. Det viktigste for dem er å sørge for at produksjonen hele tiden er i gang, at det ikke er noen stopp og at en kontinuerlig flyt av produkter går ut fra anleggene deres.»

Michael Mørum, salgs- og markedsføringsjef – Otto Olsen

Bygge et tillitsbasert partnerskap

Otto Olsen, en sertifisert Parker-distributør med base i Norge, er kjent for sine omfattende lagerstyringstjenester og tekniske ekspertise. Med et 10 000 m² lager og produksjonsanlegg sikrer Otto Olsen just-in-time-levering av deler, og opprettholder en høy leveringsnøyaktighet på 94 % til OEM-kundene. Tjenestene deres inkluderer avtaler om skreddersydd lagerbeholdning, kitting, just-in-time-levering og to-kasse-system. En ledende produsent av luftsystemløsninger, kjent for rask responstid, sto overfor en betydelig utfordring.

De trengte en pålitelig leverandør av MRO (Maintenance, Repair and Operations)-deler for å sikre uavbrutt produksjon og holde løftet om 48-timers levering til kunder over hele verden. Alle forstyrrelser i forsyningskjeden kan føre til kostbar nedetid og påvirke konkurransefortrinnet deres.

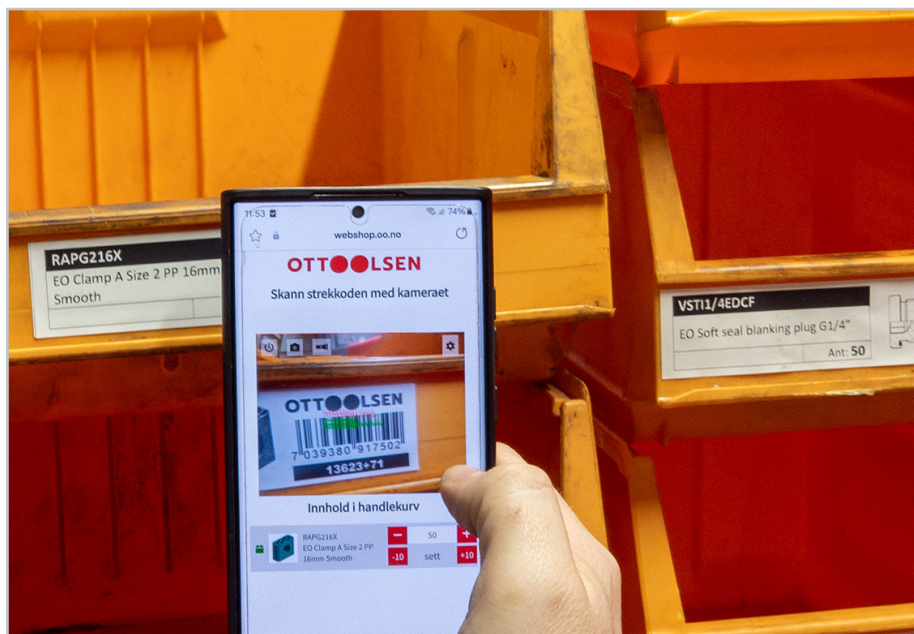
Otto Olsen taklet denne utfordringen ved å ta en helhetlig tilnærming til å samarbeide om å bygge et varig partnerskap med kunden:

Innledende vurdering og tilpasning:

Otto Olsen begynte med å gjøre en grundig vurdering av kundens produksjonslinjer. Hver produktserie ble gjennomgått og konvertert til Otto Olsens standarder, for å sikre kompatibilitet og effektivitet.

Skreddersydd lagerstyring:

Det ble etablert en lageravtale, der Otto Olsen skulle ha en betydelig lagerbeholdning spesielt for denne kunden. Dette sikrer at det alltid finnes deler tilgjengelig ved behov, og fjerner faren for høy lagerbeholdning eller forsinkelser.



Løpende samarbeid og støtte:

Otto Olsen opprettholder tett kommunikasjon med kunden gjennom månedlige møter for å gjennomgå lagernivåer og rette på eventuelle mangler eller forsinkelser. Denne proaktive tilnærmingen sikrer optimal lagerstyring og forhindrer potensielle forstyrrelser.

Otto Olsens tekniske kompetanse, inkludert et team på 20 produktledere med kompetanse innen ulike produktområder, gir kunden ytterligere støtte og ekspertise. Denne tekniske støtten er avgjørende for å løse eventuelle problemer raskt og effektivt:

Fleksibilitet og reaksjonsevne:

Otto Olsens evne til å gi pristilbud for og produsere store kits på bare noen timer er en viktig fordel for kunden. Denne reaksjonsevnen gjør at kunden kan oppfylle presserende behov og opprettholde konkurransefortrinnet sitt.

Modellen med just-in-time-levering sikrer at kunden mottar deler akkurat når de trenger dem, unngår for høy lagerbeholdning og optimerer lagerkapasiteten.

Fordelene

Samarbeidet mellom Otto Olsen og kompressorprodusenten gir betydelige fordeler:

- **Eliminering av nedetid:** Med Otto Olsens just-in-time-levering opplever kunden kontinuerlig produksjon, noe som eliminerer kostbar nedetid.
- **Forbedrede konkurransefortrinn:** Den pålitelige forsyningskjeden gjør det mulig for kunden å holde løftet om 48-timers levering, noe som forbedrer konkurranseevnen i markedet.

Otto Olsens omfattende lagerstyringstjenester og satsing på kvalitet har vist seg å være uvurderlig for kompressorprodusenten. Ved å sikre riktig varebeholdning til rett tid har Otto Olsen hjulpet kundene med å opprettholde en effektiv produksjonsprosess og konkurransefortrinnet sitt i markedet.