



ParkerStore

Maloobchodní příležitost

Maloobchodní příležitost

Vítejte v celosvětové rodině nezávislých maloobchodníků Parker, připojte se k jedinečné příležitosti rozvinout Vaše podnikání. Využijte naše Industrial Retail™ programy.

Mezinárodní marketingová a distribuční podpora společnosti Parker Hannifin Corporation stojí za každým nezávislým majitelem prodejny ParkerStore®, mobilní dílny HOSE DOCTOR® a kontejneru Onsite.



Jako světový lídr v technologiích a systémech pro řízení pohybu poskytuje Parker veškerou podporu k rozvoji Vašeho nezávislého podnikání v podobě profesionálních služeb, inovačních řešení a vysoké kvality širokého sortimentu produktů.

Maloobchodní program Parker je konceptem, který je založen na třech pilířích:

- Maloobchodní prodejna ParkerStore
- Servisní vozidlo HOSE DOCTOR®, které poskytuje pohotovostní servis přímo u zákazníka
- Kontejner Onsite, který poskytuje dlouhodobý servis přímo u zákazníka např. na stavbách.

Tento program v posledních letech prokázal svou efektivitu díky silné distribuční síti a rostoucím ziskům. Cílem maloobchodního programu Parker je zajistit prostřednictvím rostoucí sítě v Evropě, na Středním východě a v Africe (EMEA) produkty přidané hodnoty jako jsou údržba, servis, generální opravy a další služby pod jednotnou značkou.

Jednotnost značky je v očích zákazníků velice důležitá, neboť jasně pomáhá zvyšovat loajalitu, vzájemnou důvěru a stojí za zárukou kvality ve všem, co děláme.



Zaměření na kvalitu patří k jedné z našich hlavních priorit a znamená také setrvání v těsném kontaktu s výrobními týmy. Okamžitá skladová dostupnost širokého portfolia našich produktů je součástí této kvalitní služby a to je skutečnost, která může maloobchodní program Parker odlišovat: Pomož svým zákazníkům, když jejich obchody klesají. Toto pro ně nepředstavuje jen cennou službu, ale také velkou příležitost, jak získat nové zákazníky pro plánové služby - údržbu, servis a generální opravy.

Silné partnerství mezi maloobchodním týmem Parker a našimi stávajícími distributory přispívá k dosažení více než 500 prodejen ParkerStore v regionu EMEA. Přidanou hodnotou tohoto úspěšného obchodního modelu je řetězec prodejen, který můžete rozšiřovat pouze Vy. Díky této rychle rostoucí síti je naším cílem v blízké budoucnosti dosáhnout 1000 prodejen.

ParkerStore®

Od svého počátku v roce 1993 se mohou naši zákazníci spolehnout na služby svých lokálních prodejen ParkerStore, které okamžitě reagují na veškeré jejich požadavky ohledně produktů Parker.

Síť se rozrostla tak, že zahrnuje více než 2000 servisních poboček po celém světě - a roste nejen počet poboček, ale i produktů, dostupných služeb a způsobů jejich dodání Vašemu zákazníkovi.

Prodejn ParkerStore lze najít ve více než 80 zemích po celém světě. A rozšiřujeme se každým dnem. Investice do průmyslových maloobchodních příležitostí Parker mohou pomoci zlepšit schopnost Vašeho podnikání snášet ekonomické změny a vzestupy a pády na Vašich trzích. Klíčový je servis, poskytovaný prostřednictvím vhodně umístěné prodejny ParkerStore.



Naše obchodní koncepce je založena na pokrytí 80 procent potřeb našich zákazníků v oblastech údržby, servisu a revize (MRO). Servis a dostupnost klíčových produktů jsou pro tyto zákazníky nejdůležitější.

Výsledkem bude rostoucí počet všech typů zákazníků.

To může vytvořit jakousi rovnováhu ve Vašem obchodním portfoliu, která se Vám nemusí líbit pokud spoléháte výhradně na Váš tradiční distribuční model.

Síť prodejen ParkerStore je podporována týmem odborníků, kteří mají společný cíl, uvést Váš podnik do světa průmyslového maloobchodu (Industrial Retail™) jak hladce a ziskově je to jen možné.

Společnost Parker Vám poskytne pomoc v následujících klíčových oblastech a poskytne Vám přístup ke všem zdrojům uvedeným v této příručce:

- Výběr lokality
- Zřízení obchodu
- Maloobchodní produktová školení
- Školení zákaznických služeb
- Merchandising
- Podpora prodeje
- Plánování růstu
- Marketing



Požadavky na prodejnu ParkerStore



Úspěch Vašeho obchodu závisí na využívání výhod mnoha programů a služeb nabízených firmou Parker.

Vytvoření obchodního plánu:

Vaše schopnost být úspěšný v provozování Vaší prodejny ParkerStore závisí na tom, jak dobře zanalyzujete Vaši příležitost, rozvinete Vaši prodejní strategii a zrealizujete Váš obchodní plán.

Pokud přemýšlíte o otevření prodejny ParkerStore, je nutné zvážit několik kritérií:

Umístění - Zákazníci:

ParkerStore musí být v oblasti s vysokou hustotou koncových zákazníků. Obvykle 500 potenciálních zákazníků v rámci 20-30 minut dojezdového času nebo umístění blízko velkých koncových uživatelských zařízení, jako jsou například automobilové závody, ocelárny, hliníkárný, atd.

Umístění - Zákazníci:

Prostory musí odpovídat projektu maloobchodní prodejny a musí mít dostatečnou rozlohu a nabízet požadovaný rozsah výrobků a služeb Parker.

Umístění - Zákazníci:

Prostory by měly být dobře viditelné ze silnice. Často může být dobré umístění i v sousedství konkurenčních prodejen.

Zaměstnanci:

Vedení ziskové prodejny vyžaduje malý počet vyškolených, motivovaných a podnikatelsky zaměřených zaměstnanců. Parker pak zodpovídá za poskytování technického a obchodního vzdělávání zaměstnanců prodejny.

Nabídka:

Základem nabídky produktů prodejen ParkerStore pro zákazníky je příprava sestav hydraulických hadic. Návodem by pro Vás měl být inventář produktů, který bude dostatečně rozsáhlý pro podporu Vaší zákaznické základny a dostatečně rozmanitý pro podporu všech druhů obchodu ve Vaší oblasti.

Smlouva o ParkerStore:

Smlouva je licenční smlouvou a stanovuje povinnosti firmy Parker a držitele licence ParkerStore. Smlouva byla vytvořena právníky společnosti Parker, aby zajistila splnění všech licenčních požadavků právních předpisů a to, aby ji nebylo možné interpretovat špatně jako franšizovou smlouvu. Ve většině případů, až bude prodejna ParkerStore Vámi jakožto distributorem spuštěna, bude rovněž uzavřena standardní distributorská smlouva EMEA. Smlouva o prodejně ParkerStore doplňuje tuto smlouvu. Smlouva o prodejně ParkerStore může být použita jako samostatná smlouva v případě, že není uzavřena žádná distributorská smlouva.

Školení

I když působíte na tomto trhu již několik let, doporučujeme Vám zúčastnit se kurzu ParkerStore Professional, jakožto podmínky Vaší smlouvy o prodejně ParkerStore. Informace o kurzu jsou uvedeny v samostatné brožuře.

Každý ParkerStore by měl rovněž:

- Poskytnout zakázkové vyhotovení hadicových montáží
- Poskytovat vhodnou otevírací dobu
- Mít svého zasvěceného a proškoleného vedoucího prodejny
- Mít svůj přátelský, na služby orientovaný zaměstnanecký personál
- Mít vlastní vchod pro zákazníky oddělený od vchodu pro zaměstnance
- Mít maloobchodní předváděcí místnost s nabízenými produkty, které zde budou vystaveny
- Dodržovat pro ParkerStore stávající standardy značky s ohledem na značení a merchandising
- Mít formální smlouvu se společností Parker



Často kladené otázky



Co je to prodejna ParkerStore?

ParkerStore vychází z koncepce maloobchodní distribuce vysoce kvalitních výrobků a služeb v rámci značky Parker. Pomůže Vám zvýšit spokojenost Vašich zákazníků, pokud uspokojíte jejich potřeby a získají ve Vaší prodejně dobrou zkušenost.

Je ParkerStore franšíza?

Ne. ParkerStore nejsou franšízy. To znamená, že neexistují žádné počáteční náklady placené na účet společnosti Parker a žádné poplatky za franšízu. Vaše fungování je založené na smluvním vztahu se společností Parker ohledně prodávání produktů a poskytování služeb společnosti Parker v kamenné prodejně s licenci a práci pod obchodním jménem ParkerStore a se souvisejícími obchodními značkami.

Jakou podporu poskytuje společnost Parker?

Parker poskytuje maloobchodní vzdělávací programy, které Vám pomohou vybudovat jak technickou odbornost, tak maloobchodní

dovednosti, jakými jsou marketing, prodej a zákaznický servis. Zajišťujeme také marketingovou podporu, například při slavnostním otevření prodejny ParkerStore, poskytujeme přístup k široké škále nástrojů, literatury, katalogům a dalším sdělovacím prostředkům, které Vám pomohou dostat se k Vaším zákazníkům. Budeme schopni Vám pomoci rozpoznat nové zákazníky na základě údajů a trendů shromážděných během podobných operací ve Vaší oblasti a po celém světě a pomůžeme Vám tyto zákazníky získat.

Jaké produkty prodejna ParkerStore obvykle prodává?

ParkerStore vstoupil na trh s produkty tekutinových přípojek jakožto svojí základní nabídkou.

Jak se program nadále vyvíjel a jak se další skupiny produktů v rámci společnosti Parker přibližovaly maloobchodnímu kanálu, došlo k rozšiřování sortimentu o další produktové skupiny, jako např. Truck Hydraulics, palivová filtrace Racor apod.

Pro dodatečné informace se obraťte na Vašeho zástupce společnosti Parker.

Může prodejna ParkerStore prodávat produkty konkurence?

Ne. Nesmíte za žádných okolností skladovat produkty, které nejsou společností Parker, a které konkurují jakýmkoli kmenovým produktům Parker prodávaným ve Vaší prodejně. Nicméně, v prodejně ParkerStore je dovoleno prodávat produkty, které doplňují sortiment výrobků, a maximálně pokrývají 25% Vaší prodejny Parkerstore.

Kolik je prodejen ParkerStore?

V současnosti existuje více než 2 000 prodejen ParkerStore provozovaných po celém světě. A každým dnem jich přibývá.

Vaše benefity

- Přístup k mezinárodní síti
- Lokální dostupnost snižuje náklady na skladování
- Zlepšení Vaší produktivity
- Zvyšování Vaší ziskovosti
- Růst Vašeho byznysu prostřednictvím rostoucího povědomí o značce Parker
- Možnost získání nových zákazníků

Zákaznické benefity

- V průměru 2000 produktů v každé prodejně ParkerStore ihned k dispozici
- Specializovaný katalog s 10 000 produkty
- Dílna na výrobu hadicových montáží provozovaná plně vyškoleným personálem
- Přístup k monitorovacímu systému
- vyrobených hadicových montáží Parker (PTS)*, který umožní kdykoli vyrobit totožnou náhradu.
- Maloobchodní prostředí umožňující snadné získávání dalších produktů
- Poskytování odborných znalostí zákazníkům

Pro více informací navštivte www.parkerstore.com

* PTS = Parker Tracking System je jedinečný systém dostupný pouze pro zákazníky spol. Parker, který nabízí rychlé, snadné a přesné hadicové montáže.

HOSE DOCTOR®



HOSE DOCTOR® je mobilní servisní dílna, jejímž úkolem je výměna hadicových montáží. Na místo určení dorazí s plnou výbavou hadic, koncovek, adaptérů a doplňkových produktů, aby poskytl odpovídající servis zákazníkům nonstop 24 hodin denně a 7 dní v týdnu.

Parker podporuje rozvoj HOSE DOCTOR® tým, že pomáhá identifikovat klíčové trhy, jak mobilní, tak průmyslové, pro které jsou tyto poskytované služby cenné. Pomáháme jim při výběru a naskladnění správné kombinace produktů, abychom uspokojili potřeby jejich specifického trhu a oni pak mohli opakovaně, úspěšně obsloužit své zákazníky.

Každodenní provoz mobilní dílny HOSE DOCTOR® by měl kombinovat prodej, údržbu a servisní výjezdy k nouzovým situacím. Charakteristickým rysem je schopnost rychle vyrobít náhradu hadicové montáže přímo u zákazníka. Tato schopnost je dána technickou odborností provozovatele mobilního servisu. Je to práce o budování vztahů s Vašimi zákazníky. Prodávajte sebe. Prodávajte službu HOSE DOCTOR®. Svou práci uděláte dobře s dobrými produkty Parker. Kdykoliv, ve dne nebo v noci. To je to, o čem HOSE DOCTOR® vlastně je.

Příležitost

Příležitosti existují proto, abyste se stali nezávislým mobilním servisem HOSE DOCTOR prakticky kdekoli na světě. V současné době máme přes 1 000 servisů HOSE DOCTOR fungujících po celém světě.

Existují dva typy provozovatelů servisu HOSE DOCTOR:

1. Vlastněný distributorskou firmou, která zaměstnává obsluhu vozidla.

2. Vlastněný přímo provozovatelem, který má licenční smlouvu.

Typickými zákazníky služeb HOSE DOCTOR jsou stavební společnosti, zemědělské a výrobní podniky, sklady s flotilami vysokozdvizných vozíků, prostě všichni kdo používají zařízení s hydraulikou a pneumatikou. Příležitost poskytuje téměř každé odvětví.

Tiskárny, lisovny, ocelárny, pily a veškeré výrobní zařízení využívající hydraulické a pneumatické systémy, a jsou tudíž Vašimi potenciálními zákazníky.

Jakmile budete skutečně připraveni působit jako poskytovatel služeb HOSE DOCTOR, můžeme Vám pomoci určit příležitosti na trhu v rámci Vašeho teritoria a zřídit akční plán, jak získat všechny možné obchodní příležitosti.



Požadavky na poskytovatele služeb HOSE DOCTOR®



Vytvořit obchodní plán:

Vaše schopnost být úspěšný v provozování služby HOSE DOCTOR závisí na tom, jak dobře zanalyzujete Vaši příležitost, rozvinete Vaši prodejní strategii a zrealizujete Váš obchodní plán.

Pojištění:

Všichni naši HOSE DOCTOR distributoři musí být osobně pojištěni v rámci působení pod značkou HOSE DOCTOR. Limity a spoluúcast se mohou v jednotlivých zemích lišit.

Vozidlo & Branding:

Vaše vozidlo HOSE DOCTOR dělá reklamu nejen Vašemu podnikání, ale také propaguje značku HOSE DOCTOR. Proto máme nastavený program pro stáří vozidla, typ a jeho vzhled. Máte-li vozidlo, které byste chtěli přeměnit na servisní vozidlo ParkerStore HOSE DOCTOR, dáme Vám vědět, zda je pro přestavbu vhodná. Můžeme vám pomoci s vybavením a vybudováním vhodného inventáře, který se dokonale hodí například Mercedesu, vysoké střeše či dodávkovému vozu se středním rozvozem.

Distribuční smlouva:

V rámci realizace a vybavení nových vozidel HOSE DOCTOR se s dodavatelem podepisuje Celoevropská smlouva o dodávkách. Podle této smlouvy společnost Parker stanovila "upřednostňovanou" specifikaci pro vybavení dodávkového vozu HOSE DOCTOR. Záměrem je, že jakmile získáte dodávkový vůz, bude dodán na místo lokálního dodavatele. Dodávkové vozidlo bude vybaveno a vráceno zpět k naložení skladových zásob. Všimněte si, že si budete moci vybrat jiné dodavatele, přestože je nepravděpodobné,

že jiní dodavatelé budou stejně nákladově efektivní jako dodavatel, kterého zvolil Parker.

Školení

I když působíte na trhu již několik let, je nutné, abyste se účastnili školení HOSE DOCTOR, což je podmínka Vaší distribuční smlouvy. Školení je kombinací online školení, osobního rozvoje dovedností a testování. Školení zajišťují dokonalé porozumění produktovým řadám Parker, nástrojovému vybavení a tolerancím, pokud jde o výměnu hadic.

Krok 1:

Rozvíjejte Váš obchodní plán: Tento dokument bude základem Vaší obchodní strategie, příležitostí na trhu, cílů prodeje a růstu. Pomůže Vám porozumět potenciálu a nástrahám založení si vlastního byznysu.

Krok 2:

Setkejte se se zástupcem společnosti Parker a pokud to bude nutné, uzavřete se společností Parker smlouvu o mlčenlivosti, kde se zavázete nespokýtovat podrobné informace o programu HOSE DOCTOR. Po podepsání si podrobně projdeme typickou distributorskou smlouvu a určíme další požadavky a očekávání, které je nutné vzít v úvahu předtím, než začnete podnikat v poskytování služeb HOSE DOCTOR.

Krok 3:

Školení - Bez ohledu na Vaše zázemí požadujeme, aby noví provozovatelé HOSE DOCTOR prošli školením o produktech společnosti Parker. Toto školení je důležitým prvkem v rozvoji Vašeho podnikání a mělo by být povinné pro všechny poskytovatele služeb HOSE DOCTOR.

Krok 4:

Vybavení vozidla a nákup skladových zásob. Ať už je Váš konečný výběr jakýkoli, Vaše vozidlo musí být vybaveno kotoučovou pilou na hadice a lisem na armování hadic, které může společnost Parker specifikovat.

Krok 5:

Váš zástupce společnosti Parker Vám může pomoci vytvořit seznam cílových trhů a vést Vaším jménem rozsáhlé marketingové úsilí včetně přímé marketingové kampaně propagující Vaše podnikání.

Krok 6:

Následné koučování a podpora: Protože úspěch programu HOSE DOCTOR záleží na úspěchu jednotlivých provozovatelů, máme adekvátní zájem se ujistit, že jste začali správně, a že stále rostete. Máme marketingovou podporu abychom se ujistili, že zůstáváte v zorném poli svých zákazníků - i když nelze provést osobní návštěvu.



Ilustrační obrázek

Často kladené dotazy



Je HOSE DOCTOR franšíza?

Ne. HOSE DOCTOR není franšíza. To znamená, že neexistují žádné počáteční náklady placené na účet společnosti Parker a žádné poplatky za franšízu. Vaše fungování je založeno na smluvním vztahu se společností Parker - poskytování služby v určité oblasti výměnou za příznivé nacenění produktů společností Parker používaných ve Vašem podnikání.

Co dělá HOSE DOCTOR?

Každý den je pro HOSE DOCTOR jiný, ale základní popis práce zůstává stejný: Identifikovat, diagnostikovat a vyměnit hadicové montáže v hydraulických a pneumatických systémech. Charakteristickým rysem pro HOSE DOCTOR je servis, který je dodáván kdekoli Vás Váš zákazník potřebuje. HOSE DOCTOR je nedílnou součástí distribuční sítě Parker a poskytuje nouzovou podporu mnoha výrobcům původního zařízení, kteří spoléhají na hadice a koncovky Parker pro vybavení zařízení, která vyrábějí.

Jakou podporu poskytuje společnost Parker?

Parker poskytuje rozmanitou podporu Vašemu novému podnikání. Naše podpora zahrnuje nejen technická, produktová a prodejní školení či globální marketing a propagaci, ale může se týkat také pomoci při územním řízení a rozvoji podnikání.

Jakým zákazníkům HOSE DOCTOR obvykle slouží?

Hadicové montáže lze nalézt v tisících aplikacích pro řízení pohybu po celém světě, takže služeb HOSE DOCTOR může využít velká škála zákazníků, kteří jsou součástí cílového trhu.

Mezi nejběžnější zákazníky patří mimo jiné majitelé zařízení pro stavebnictví, půjčovny a dopravní společnosti, výrobní provozy, koncerny přepravující materiály a zajišťující logistickou přepravu, pily, lisovny, montážní linky a lanové a zdvihové služby.

Kolik existuje servisních vozidel HOSE DOCTOR?

V současnosti existuje více než 1 000 vozidel HOSE DOCTOR provozovaných po celém světě. A každým dnem přibývají další.



Vaše benefity

- Garantovaná kvalita produktů
- Trhem uznávaná kvalita služeb
- Rozsáhlé skladové zásoby
- Snižování Vašich provozních nákladů
- Navyšování Vaši mezní ziskovost
- Získávání nových zákazníků

Zákaznické benefity

- Výměna hadicové montáže provedená plně vyškoleným personálem
- Více než 1 000 dodávkových automobilů po celém světě
- Přístup k monitorovacímu systému vyrobených hadicových montáží Parker
- (PTS), který umožní kdykoli vyrobit totožnou náhradu.
- 12 měsíců záruka na hadicové montáže Parker
- Minimalizace časových prostojů: cílem je maximální čekací doba jedna hodina

Pro více informací navštivte www.parkerstore.com

Kontejner



Na základě specifických potřeb provozů dálkové těžby byl vyvinut program ParkerStore Onsite kontejner, který v tuto chvíli nabízí širokou škálu užití na trhu, např. produkce ropy a plynu, výstavba, výroba nebo námořní aplikace. Možnosti jsou ale nekonečné.

Váš maloobchodní zástupce Vám může pro nastartování této obchodní činnosti pomoci najít příležitosti pro využití kontejneru ve Vašem okolí a také s jeho vybavením a naskladněním.

Tento program je skutečnou přidanou hodnotou, která může odlišit Vaše podnikání od Vašich konkurentů a která je naceněna dle možností tak, aby byla konkurenceschopná. Stejně jako prodejny ParkerStore, jsou kontejnery Onsite příhodným místem, kde se lze uspokojit poptávkou po produktech Parker. Kontejnery jsou mobilními dílnami s vybavením a skladem protřebných produktů umožňující rychlou, jednoduchou a nákladově efektivní výrobu hadicových montáží.

Servisní kontejner je program vhodný zejména ve vzdálených lokalitách nebo na krátkodobé příležitosti, jako jsou např.:

- doly
- práce na stavbách
- ropné plošiny pro těžbu ropy a zemního plynu
- přístavní oblasti

Služby poskytované z kontejneru se mohou pohybovat od výměny hadic po plně zásobený ParkerStore podporující stavbu. Zvolené služby odpovídají potřebám zákazníka nebo požadavkům daných geografickou polohou.

S ParkerStore kontejnerem Onsite jsou nejdůležitější

produkty, jako jsou hadicové koncovky, hadice či nástroje na výrobu hadicových montáží a další komponenty pro hydraulické systémy, vždy snadno k dispozici i na těch nejdlejších místech, kde probíhají práce.

Nové mobilní kontejnery nabízejí pohodlné řešení pro zákazníky, kteří mají omezený přístup ke kritickým náhradním dílům vzhledem ke vzdálenostem (odlehlý důl) nebo logistickým (rušné letiště) pracovním omezením.

Když je nutné vyrobit hadicovou montáž nebo trubku, aby bylo udrženo v chodu základní zařízení, a kdy jízda tam a zpět k nejbližšímu distributorovi hydrauliky znamená hodiny časového prostojie, ParkerStore kontejner Onsite může pomoci udržet produktivitu a zisk zákazníka. ParkerStore kontejnery Onsite jsou specificky navrženy tak, aby odolaly nepříznivému a náročnému prostředí v odlehlých provozech, a aby mohly být přizpůsobeny konkrétnímu pracovišti nebo projektovým potřebám.

Můžete si vybrat z nabídky možností včetně regálů, skříní, pracovních stolů, zdvihacích zařízení a stojanů na hadice, abyste uchovali nástroje a skladové zásoby v bezpečí a na svém místě. Program bin-label od společnosti Parker činí identifikaci

produktů a jejich doplňování ještě jednoduššími.

Každý jasně osvětlený kontejner také poskytuje spoustu elektrických zásuvek pro zařízení, zatímco generátory jsou k dispozici pro samostatné řešení napájení. Pro zvláště teplá nebo chladná prostředí mohou být kontejnery vybaveny izolací, vytápěním či klimatizací, aby byly podmínky pro obsluhu personálu příjemnější.

Všechny kontejnery mají plnou podporu globální sítě služeb Parker, včetně více než 5 000 distributorů po celém světě, kteří mohou kdykoli doplnit chybějící zásoby produktů Parker. Tato podpora začíná s dodávkou a instalací a může být rozšířena v rámci vybavení, údržby a bezpečnostního školení, je-li to požadováno, což činí Parker komplexním dodavatelem pro inteligentní mobilní řešení na místech, kde probíhají práce.



Ilustrační obrázek

Přehled

Pracoviště ParkerStore Onsite je uzpůsobeno a vybaveno veškerým zařízením a skladovými zásobami, které jsou nezbytné pro výrobu hadicových montáží v odlehlé lokalitě.

- 10', 20' nebo 40' dlouhé ISO přepravní kontejnery
- Stojany a regály
- Uskladnění dílů
- Pila na hadice
- Armovací lisy (různé)
- Ventilace
- Elektroservis
- HVAC / izolace
- Jeřáb pro manipulaci s materiálem
- Monitorovací systém hadicových montáží Parker - PTS

Zástupce společnosti Parker Vám pomůže určit nezbytné vybavení, včetně pil na hadice, armovacích lisů a počátečních skladových zásob hadic a koncovek potřebných pro Vaše pracoviště. Kontejnery společnosti Parker mohou být dodány přímo na klíč s okamžitou možností pracovního využití. Předem připravený systém doplňování zásob může být nastaven tak, aby vždy zajistil dostupnost nezbytných dílů, bez časových prodlev.



Často kladené dotazy

K čemu kontejner slouží?

ParkerStore Onsite je přenosnou a modularizovanou pracovní dílnou. Primárními nabízenými službami jsou výroba hydraulických hadicových montáží a dostupnost skladovaných produktů Parker.

Jakou podporu poskytuje společnost Parker?

Váš zástupce Parker bude koordinovat zařizování kontejneru na základě seznamu skladových zásob.

Kdo jsou zákazníci využívající kontejner?

Kontejner slouží velkému množství různých typů projektů a trhům jako jsou například těžba, stavebnictví, lesnictví, letiště, ropa a zemní plyn.

Lze si kontejner pronajmout?

Pro krátkodobé a střednědobé projekty jsou k dispozici řešení týkající se pronájmu.

Pro dlouhodobé projekty (více než jeden rok) jsou kontejnery obvykle prodávány.



Vaše benefity

- Možnost dalších služeb
- Mobilita: Dílna je umístěna tam, kde probíhají práce
- Snižuje množství skladovaných zásob a tím i náklady
- Zlepšuje Vaši efektivitu a produktivitu
- Zvyšuje Vaši ziskovost
- Umožňuje získávat nové zákazníky

Zákaznické benefity

- Okamžitá dostupnost 24 hodin denně
- Dílna a skladové zásoby připravené podle potřeb Vašeho stanoviště
- Obsluhu kontejneru může provádět personál vyškolený společností Parker nebo i Vaši vlastní zaměstnanci
- Přístup k monitorovacímu systému vyrobených hadicových montáží Parker (PTS), který umožní kdykoli vyrobit totožnou náhradu



Technologie Parker pro řízení pohybu

Ve společnosti Parker vytrvale a houževnatě pomáháme našim zákazníkům stát se produktivnějšími a docílit vyšších zisků. Dosahujeme toho navrhováním nejlepších systémů dle jejich požadavků. Na zákaznické aplikace se díváme z mnoha úhlů, a hledáme tak nové cesty k vytváření hodnot. Parker má zkušenosti, široké produktové portfolio a globální dostupnost pro dodávky všeho, co je třeba pro řízení pohybu. Žádná jiná společnost neví o technologii řízení pohybu více než Parker. Pro podrobnější informace volejte technické oddělení našeho regionálního zastoupení.



Letectví

Klíčové trhy

Letecké motory
Obchodní a všeobecné letectví
Obchodní doprava
Systémy pozemních zbraní
Vojenská letadla
Vozidla pro odpalování raket a řízených střel
Regionální doprava
Bezobslužné letecké prostředky

Klíčové produkty

Letové řídicí systémy a komponenty
Systémy vedení kapalin
Měření dodávky tekutin a atomizační zařízení
Palivové systémy a komponenty
Hydraulické systémy a komponenty
Systémy generující inertní dusík
Pneumatické systémy a komponenty
Kola a brzdy



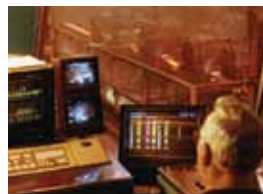
Regulace klimatu

Klíčové trhy

Zemědělství
Klimatizace
Potraviny, nápoje a mlékárenství
Medicínská technika a lékářství
Přesné chlazení
Zpracování
Přeprava

Klíčové produkty

Akumulátory
Aktuátory
Řízení produkce CO₂
Elektronické řídicí systémy
Filtry – sušiče
Ruční uzavírací ventily
Hadice a koncovky
Tlakové regulační ventily
Rozvaděče chladiva
Bezpečnostní pojistné ventily
Solenoidové ventily
Termostatické expanzní ventily



Elektromechanika

Klíčové trhy

Letectví
Tovární automatizace
Potraviny a nápoje
Medicínská technika a lékářství
Obráběcí stroje
Balicí stroje
Papírenské stroje
Stroje na zpracování plastů
Primární kovy
Polovodiče a elektronika
Vodíče a kabely

Klíčové produkty

AC/DC pohony a systémy
Elektrické aktuátory
Řadiče
Portálové roboty
Převodovky
Rozhraní člověk - stroj
Průmyslové řídicí počítače
Převodníky
Lineární motory, kluzná vedení
Precizní vedení
Krokové elektromotory
Servomotory, pohony a ovládací prvky
Extrudované profily pro rámy



Filtrace

Klíčové trhy

Potraviny a nápoje
Průmyslové stroje
Medicínská technika
Námořnictví
Mobilní vybavení
Olej a plyny
Výroba elektřiny
Zpracování
Přeprava

Klíčové produkty

Generátory analytických plynů
Stlačení vzduch a filtry pro plyny
Monitorování stavu
Motorové filtry pro vzduch, olej i paliva a systémy filtrů
Hydraulické, mazací a chladivové filtry
Procesní, chemické, vodní a mikrofiltrační filtry
Generátory dusíkové, vodíkové a vzduchové „zero air“



Manipulace s kapalinami a plyny

Klíčové trhy

Letectví
Zemědělství
Manipulace s objemnými chemikáliemi
Stavební stroje
Potraviny a nápoje
Doprava paliv a plynů
Průmyslové stroje
Mobilní systémy
Olej a plyny
Přeprava
Sváření

Klíčové produkty

Mosazná šroubení a ventily
Diagnostické zařízení
Systémy vedení kapalin
Průmyslové hadice
PTFE a PFA hadice, trubky a plastová šroubení
Přizbové a termoplastické hadice a spojky
Trubková šroubení a přípojky
Rychlospojky



Hydraulika

Klíčové trhy

Letectví
Visuté výtahy
Zemědělství
Stavební stroje
Lesnictví
Průmyslové stroje
Dříví průmysl
Olej a plyny
Výroba elektřiny
Hydraulika nákladních vozidel

Klíčové produkty

Diagnostická zařízení
Hydraulické válce a akumulátory
Hydraulické motory a čerpadla
Hydraulické systémy
Hydraulické ventily a ovládací prvky
Pohony přidavných a pomocných agregátů (PTO)
Přizbové a termoplastické hadice a spojky
Trubková šroubení a přípojky
Rychlospojky



Pneumatika

Klíčové trhy

Letectví
Vedení a manipulace materiálu
Tovární automatizace
Potraviny a nápoje
Medicínská technika a lékářství
Obráběcí stroje
Balicí stroje
Transport a automobilový průmysl

Klíčové produkty

Příprava vzduchu
Kompaktní válce
Sběrnice ventilových systémů terminálů
Uchopovací elementy
Válce s vedením
Ventilové bloky
Miniaturní fluidika
Pneumatické příslušenství
Pneumatické aktuátory a uchopovací elementy
Pneumatické ventily a ovládací prvky
Bezpečnostní válce
Rotační aktuátory
Svorníkové válce
Vakuové generátory, přísavky a senzory



Řízení procesů

Klíčové trhy

Chemie a rafinace
Potraviny, nápoje a mlékárenství
Lékařství a stomatologie
Mikroelektronika
Olej a plyny
Výroba elektřiny

Klíčové produkty

Analytické vzorkovací prvky a systémy
Fluoropolymerová šroubení pro chemické aplikace, ventily a čerpadla
Šroubení, ventily a regulátory pro ultračisté plyny
Přístrojová šroubení, ventily a regulátory
Středotlaká šroubení a ventily
Bloky ventilů pro řízení procesů



Těsnění a stínění

Klíčové trhy

Letectví
Chemické zpracování
Spotřební průmysl
Energie, olej a plyny
Tekutinové pohony
Všeobecný průmysl
Informační technologie
Medicínská technika
Armáda
Polovodiče
Telekomunikace
Přeprava

Klíčové produkty

Dynamická těsnění
Elastomerové O-kroužky
EMI stínění
Extrudovaná a přesně řezaná elastomerová těsnění
Homogenní a vložené elastomerové profily
Kovová těsnění pro vysoké teploty
Kompozitní těsnění kov a plastická hmota
Odvádění tepla

ENGINEERING YOUR SUCCESS.

Parker ve světě

Evropa, Střední Východ, Afrika

AE – Spojené Arabské Emiráty,
Dubaj
Tel: +971 4 8127100
parker.me@parker.com

AT – Rakousko, Wiener Neustadt
Tel: +43 (0)2622 23501-0
parker.austria@parker.com

AT – Východní Evropa, Wiener
Neustadt
Tel: +43 (0)2622 23501 900
parker.easteurope@parker.com

AZ – Ázerbájdžán, Baku
Tel: +994 50 2233 458
parker.azerbaijan@parker.com

BE/LU – Belgie, Nivelles
Tel: +32 (0)67 280 900
parker.belgium@parker.com

BY – Bělorusko, Minsk
Tel: +375 17 209 9399
parker.belarus@parker.com

CH – Švýcarsko, Etoy,
Tel: +41 (0)21 821 87 00
parker.switzerland@parker.com

CZ – Česká republika, Klecany
Tel: +420 284 083 111
parker.czechrepublic@parker.com

DE – Německo, Kaarst
Tel: +49 (0)2131 4016 0
parker.germany@parker.com

DK – Dánsko, Ballerup
Tel: +45 43 56 04 00
parker.denmark@parker.com

ES – Španělsko, Madrid
Tel: +34 902 330 001
parker.spain@parker.com

FI – Finsko, Vantaa
Tel: +358 (0)20 753 2500
parker.finland@parker.com

FR – Francie, Contamine s/Arve
Tel: +33 (0)4 50 25 80 25
parker.france@parker.com

GR – Řecko, Atény
Tel: +30 210 933 6450
parker.greece@parker.com

HU – Maďarsko, Budaörs
Tel: +36 23 885 470
parker.hungary@parker.com

IE – Irsko, Dublin
Tel: +353 (0)1 466 6370
parker.ireland@parker.com

IT – Itálie, Corsico (MI)
Tel: +39 02 45 19 21
parker.italy@parker.com

KZ – Kazachstán, Almaty
Tel: +7 7273 561 000
parker.easteurope@parker.com

NL – Nizozemí, Oldenzaal
Tel: +31 (0)541 585 000
parker.nl@parker.com

NO – Norsko, Asker
Tel: +47 66 75 34 00
parker.norway@parker.com

PL – Polsko, Varšava
Tel: +48 (0)22 573 24 00
parker.poland@parker.com

PT – Portugalsko, Leca da
Palmeira
Tel: +351 22 999 7360
parker.portugal@parker.com

RO – Rumunsko, Bukurešť
Tel: +40 21 252 1382
parker.romania@parker.com

RU – Rusko, Moskva
Tel: +7 495 645-2156
parker.russia@parker.com

SE – Švédsko, Spånga
Tel: +46 (0)8 59 79 50 00
parker.sweden@parker.com

SK – Slovensko, Banská Bystrica
Tel: +421 484 162 252
parker.slovakia@parker.com

SL – Slovinsko, Novo Mesto
Tel: +386 7 337 6650
parker.slovenia@parker.com

TR – Turecko, Istanbul
Tel: +90 216 4997081
parker.turkey@parker.com

UA – Ukrajina, Kyjev
Tel: +380 44 494 2731
parker.ukraine@parker.com

UK – Spojené království, Warwick
Tel: +44 (0)1926 317 878
parker.uk@parker.com

ZA – Jihoafrická republika,
Kempton Park
Tel: +27 (0)11 961 0700
parker.southafrica@parker.com

Severní Amerika

CA – Kanada, Milton, Ontario
Tel: +1 905 693 3000

US – USA, Cleveland
Tel: +1 216 896 3000

Asie a Tichomoří

AU – Austrálie, Castle Hill
Tel: +61 (0)2-9634 7777

CN – Čína, Schanghai
Tel: +86 21 2899 5000

HK – Hong Kong
Tel: +852 2428 8008

IN – Indie, Mumbai
Tel: +91 22 6513 7081-85

JP – Japonsko, Tokyo
Tel: +81 (0)3 6408 3901

KR – Jižní Korea, Seoul
Tel: +82 2 559 0400

NZ – Nový Zéland, Mt Wellington
Tel: +64 9 574 1744

SG – Singapur
Tel: +65 6887 6300

TH – Thajsko, Bangkok
Tel: +662 186 7000-99

TW – Tchaj-wan, Taipei
Tel: +886 2 2298 8987

Jižní Amerika

AR – Argentina, Buenos Aires
Tel: +54 3327 44 4129

BR – Brazílie, Sao Jose dos
Campos
Tel: +55 800 727 5374

CL – Chile, Santiago
Tel: +56 2 623 1216

MX – Mexiko, Apodaca
Tel: +52 81 8156 6000

Evropské produktové informační centrum
Bezplatná linka: 00 800 27 27 5374
(z AT, BE, CH, CZ, DE, DK, EE, ES, FI, FR,
IE, IL, IS, IT, LU, MT, NL, NO, PL, PT, RU, SE,
SK, UK, ZA)

Parker Hannifin Czech Republic s.r.o.

Parkerova 623
CZ-250 67 Klecany
Tel.: +420 284 083 111
Fax: +420 284 083 112
parker.czechrepublic@parker.com
www.parker.com

